



第285回フクオカベンチャーマーケット開催【ハイブリッド配信】

福岡県ベンチャービジネス支援協議会では、中小ベンチャー企業とビジネスパートナーのマッチングの場として、フクオカベンチャーマーケットを毎月開催しています。

今月から会場+オンラインのハイブリッド形式で開催します。

当日は登壇企業への質問のほか、会場で視聴された方は登壇企業との商談も可能です。ぜひお申込みください。

開催日時	2023年9月20日(水)13:30～15:35
参加費	無料
参加方法	会場又はオンライン
会場	福岡商工会議所8階ベンチャーサポートセンター(福岡市博多区博多駅前2-9-28)
登壇企業	中面をご覧ください。

【お申し込み】

- 以下 URL から参加方法を選択のうえ、お申し込みください。(会場定員：40名)
<https://www.fvm-support.com/monthlymarket/11731/>
- ご登録後、確認メールが届きます。
- 開催前日までに、登壇企業の事業計画書をご登録のメールアドレス宛に送信します。



【当日】

- 開場(ログイン可能)は13:00です。
- 各社のプレゼン終了後、5分間の質疑応答の時間を設けます。当日回答できなかった質問については、企業から直接回答いたします。
- 全企業のプレゼン終了後、会場では20分間の商談・名刺交換の時間を設けます。

- ※利用されているセキュリティ対策ソフトウェア、ネットワーク機器によるフィルタリング機能やその他設定条件等により、オンライン視聴いただけない場合がございます。
- ※フクオカベンチャーマーケットは、中小・ベンチャー企業とビジネスパートナーのビジネスマッチングを目的としております。そのため、視聴いただいた方の簡易情報を登壇企業へ提供させていただきます。ご理解いただけますようお願い申し上げます。

福岡県下企業の後継者対象「アトツギBASE」参加者募集中!



福岡県下企業の後継者対象

新規事業に挑戦したい
アトツギを対象とした
家業の5年後・10年後を創る
伴走支援プログラム

10社程度

参加費 無料

https://atsugibase.com

5年後・10年後の家業を見据えて新たなチャレンジに踏み出す「アトツギ(家業後継者・後継予定者)」に特化した、約7ヶ月間の新事業開発支援プログラムです。福岡の未来を担うアトツギの皆さんが新事業開発を通じて、家業の未来を明るく照らすための土台(BASE)を作るとともに、同じ立場のアトツギがつながるコミュニティの拠点(BASE)を形成し、大きく成長していく過程を徹底支援します。

- 【募集期間】 2023年8月14日(月)～9月18日(月)23:59まで
- 【採択者数】 10社程度
- 【参加費】 無料
- 【主催】 福岡県、福岡県ベンチャービジネス支援協議会
- 【お問合せ】 福岡県商工部新事業支援課創業支援係

電話：092-643-3591

E-mail：ven@fvm-support.com

詳細はHPをご確認ください

<https://atsugibase.com/>



9月FVMビジネスプラン発表企業概要

	会社の概要	事業名 事業の概要	商品・サービス等
13:30 ~ 13:35	事務局説明		
13:35 ~ 14:00	<p>Spready 株式会社</p> <p>代表取締役 佐古 雅亮</p> <p>東京都港区北青山 2-14-4</p> <p>設立年月日 : 2018.5.1 資本金 : 76,844 千円 常用従業員数 : 24 名</p> <p>(プレゼン目的) 販路拡大</p> <p>(聴講希望パートナー) 新規事業開発に取り組む企業</p>	<p>新規事業開発に必要な出会いと機会を提供する マッチングプラットフォーム「Spready」</p> <p>弊社「Spready」は大手企業を中心に 420 社が活用いただくマッチングプラットフォームを運営しています。これまで得た知見やノウハウを活かし、福岡および九州エリアに最適化したサービスをより多くの企業へ提供し新規事業開発を支援して参ります。</p>	<p>The diagram illustrates the Spready business model. It starts with 'ユーザーの友人' (User's friend) leading to '紹介' (Introduction), which connects to 'ユーザー' (User) and 'Spreadyユーザー' (Spready user). From 'Spreadyユーザー', the flow goes to 'インタビュー調査' (Interview survey) and '報酬料 / PF費用' (Fee / PF cost). This leads to '企業 / 新規事業創' (Company / New business creation), which then connects to 'サービス提供 / 特定企業への提供' (Service provision / Provision to specific companies). The final step is 'Professional Service'. A central box labeled 'Spready' is connected to 'インタビュー調査' and '報酬料 / PF費用'. Below it, text reads '事業開発に必要な出会いが 集まるプラットフォーム' (A platform where necessary encounters for business development gather).</p>
14:00 ~ 14:25	<p>株式会社ピーエムティー</p> <p>代表取締役 京谷 忠幸</p> <p>福岡県糟屋郡須恵町大字佐谷 1705-1</p> <p>設立年月日 : 1991.9 資本金 : 50,000 千円 常用従業員数 : 137 名</p> <p>(プレゼン目的) その他</p> <p>(聴講希望パートナー) 健康経営に興味のある企業</p>	<p>SELF-FINDER システム販売 (健康経営支援サービス)</p> <p>従業員の健康管理を経営課題として捉え、戦略的に実践することで、健康維持・増進と生産性向上の両立を目指す企業が増えています。SELF FINDER® は、計測機器と「ととのうサイクル®」を通じて企業の健康経営を支援し、元気で長く働ける職場づくりをサポートします。</p>	<p>The image shows the SELF-FINDER system, which includes a black and silver hardware device with a screen displaying health metrics (1.04, 216.55, 91.9) and a smartphone displaying the corresponding app interface.</p>
14:25 ~ 14:50	<p>株式会社 FUTOIKKU</p> <p>代表取締役 大瀬 太郎</p> <p>福岡市中央区清川 1-7-12</p> <p>設立年月日 : 2018.7.18 資本金 : 1,000 千円 常用従業員数 : 8 名</p> <p>(プレゼン目的) 販路拡大、業務提携</p> <p>(聴講希望パートナー) 小売業、サービス業</p>	<p>動画広告の新たな仕組みの提案！ 『オタメスン』</p> <p>動画広告始めてみませんか？ワンストップの制作体制で御社のアピールしたいことを最短最速で形にします。集客・求人・自社メディア・SNS など、どのような媒体にも対応可能です。</p>	<p>The flowchart details the 'Otamensun' video advertising process. It is divided into five stages: 'プランニング' (Planning), '運用' (Operation), '検証' (Verification), '接客' (Customer Service), and '有料化' (Paid). <ul style="list-style-type: none"> プランニング: 企業のビジネスに最適なプラン設計 (Company business optimal plan design) and ターゲット (Target). 運用: 予算に合わせ最適な方法で実行 (Execute in the best method according to budget) and 制作チームが制作 (Production team production). 検証: 広告効果の検証から KPI の統一管理 (Unified management of KPIs from ad effect verification) and 名メディアの選定 (Selection of famous media). 接客: 広告効果の検証から KPI の統一管理 (Unified management of KPIs from ad effect verification) and 購入ページ制作 (Purchase page creation). 有料化: 広告効果の検証から KPI の統一管理 (Unified management of KPIs from ad effect verification) and 広告効果の検証 (Ad effect verification). A central box indicates 'KPI を設定しマーケティング情報をデータベース化' (Set KPI and database marketing information). Below the flowchart, it says '必要に応じて最適な動画を提案・運用' (Propose and operate optimal videos as needed).</p>

開催日時：2023年9月20日（水）

【会場+オンラインによるハイブリッド形式】

（会場：福岡市博多区博多駅前2丁目9-28 福岡商工会議所ビル8階）

時間	会社の概要	事業名 事業の概要	商品・サービス等
14:50 ～ 15:15	九州情報通信ネットワーク合同会社 代表社員 野口 和弘 熊本市西区春日 1-14-1 設立年月日：2023.1.6 資本金：3,000千円 常用従業員数：1名 (プレゼン目的) 資金調達、販路拡大、業務提携 (聴講希望パートナー) 金融機関、地方自治体、観光業	タッチ式デジタルサイネージを活用した 観光DX支援事業 当社のタッチ式デジタルサイネージは、観光客 向けの情報提供とデータ収集を両立させる事が できるプラットフォームです。収集されたデー タを基に、現在の集客力を見える化する事で、 集客と送客、回遊性と滞在時間増加のための、 対策と検証が可能となります。	地方自治体における魅力ある「ふるさと情報」の発信ツールとして 基礎自治体 自治体の名称、支庁など 観光協会 観光協会所属 観光客の動向や観光地など 観光事業者 観光地 観光客の動向など 商工会 観光地 観光事業者 観光客の動向など 観光客 観光客の動向など
15:15 ～ 15:35	名刺交換・商談会		

* 発表時間は変更される場合がありますので、予めご了承ください。

FVM今後の開催予定

日程	申込締切
2023年10月25日（水）	受付終了
2023年11月22日（水）	受付終了
2023年12月20日（水）	9月30日（土）

◆ フクオカベンチャーマーケット ビジネスプラン発表企業募集 ◆

福岡県ベンチャービジネス支援協議会では毎月ビジネスプラン発表会・商談会を開催しております。

新しい技術やサービスをお持ちのベンチャー企業及び新たな分野にチャレンジしようとする中小企業の皆様、FVMでビジネスプランを発表し、貴社ビジネス展開を加速しませんか。



お申込み

- ・ホームページ (<https://www.fvm-support.com/>) からエントリーしてください。
- ・電話 (092-710-5800) では常時、参加相談等をお受けしています。

FVM マンスリーアワード (2023.7) 決定!

2023年7月26日に開催された第283回FVMのマンスリーアワードは以下の企業に決定しました。

企業名: トイメディカル株式会社

事業名: 塩分吸収抑制技術を利用した美味しい減塩食の開発

審査員の声:

「塩分吸収を抑えるサプリメントは世の中にあるべき商品と考えられ、販売先を含めた取引関係まで構築していることで今後の成長が期待できるため。」

※FVM マンスリーアワードとは

FVM 登壇企業の中から毎月1社「優れたビジネスプランであり、今後の成長が期待できるもの」を選考するもの。

FVMセミナーのご案内

プレゼンテーションセミナー《オンライン講座》

ビジネスプランを実現するためには、計画の内容や成長性、自社が必要としていることなどを確実に伝えて、資金、販路、技術など様々な面で頼りになるビジネスパートナーを獲得することが重要です。

このセミナーでは、プレゼンテーションや資料作成の技術、ノウハウ、コツなどを解説し、「伝える力」の向上を通じて、貴社ビジネスプランの実現をサポートします。

日時: 2023年11月6日(月) 10:00~11:30

講師: ナレッジネットワーク株式会社
代表取締役 森戸 裕一

申込み: <https://www.fvm-support.com/article/9727/>



【講師経歴】

1990年より大手システムエンジニアリング会社にてクライアント企業の研修企画、各種研修・セミナー講師、企業内の人事育成計画などのコーディネート活動を担当。2002年1月起業。翌年、ナレッジネットワーク株式会社設立および代表取締役就任。

ビジネスプラン策定ワークショップ《動画配信》

貴社は「誰に、何を、どのように」届け「どのような価値」を生み出そうとしていますか? ビジネスプランは、「新規事業成功のストーリー」です。ビジネスプランを練り上げる過程で、様々な経営課題だけでなく新たなビジネスアイデアも見えてきます。

このワークショップでは、新しい商品やアイデアを具体的な事業に落とし込んでいく作業(コンセプトワーク)などを通して貴社の「勝てるビジネスプラン」づくりをサポートします。

日時: 2023年10月5日(木)10:00~11:30(実践編)
※基礎編はオンデマンド配信のため、いつでも受講可能です。

講師: ビジネスコーディネーター
神田橋 幸治

申込み: <https://www.fvm-support.com/article/9728/>



【講師経歴】

大手金融機関において、ビジネスインキュベーション、IPO支援、企業再生等を経験したのち官公庁へ転じ、以来一貫して中小・ベンチャー支援に携わる。2015年5月、「仕組みづくり」のコンサルティングラボを開設。専門は事業金融、経営戦略及び中小企業政策。

◆ Facebookページの紹介 ◆

・フクオカベンチャーマーケットではFacebookページを通じて、毎月開催しているマンスリーマーケットの登壇企業の情報をはじめ、各種創業に関するイベント情報を配信しております。

・皆様、是非「いいね!」を押して、情報をシェアしてください!

<https://www.facebook.com/fukuokaventuremarket/>



【お問合せ・お申込み】

福岡県ベンチャービジネス支援協議会 ベンチャーサポートセンター

TEL:092-710-5800 FAX:092-710-5809

E-mail: ven@fvm-support.com

URL: <http://www.fvm-support.com>

〒812-0011 福岡市博多区博多駅前2-9-28 福岡商工会議所ビル8F

