



九州・山口ベンチャーマーケット



2月23日、九州・山口各県と経済団体等が連携し、世界に羽ばたくベンチャー企業を輩出するため、「九州・山口ベンチャーマーケット」を福岡市で開催しました。

当日は、九州・山口各県のイチオシ企業57社が新技術や新商品を展示し、それぞれの魅力を発信、約490名の来場者は企業の説明に熱心に耳を傾けていました。

また、各県の代表企業9社によるビジネスプラン発表会が行われ、(株)Payke(沖縄県)の「商品情報多言語表示」が今後の成長が期待できるビジネスプランとして九州・山口ベンチャーアワーズ大賞の初代栄冠に輝きました。

【受賞企業紹介】



九州・山口ベンチャーアワーズ
ビジネスプラン発表会



九州・山口ベンチャーアワーズ
表彰式

- | | | |
|--------|---------------|---------------------------------|
| 大賞 | (株)Payke | 「商品情報多言語表示」 |
| 優秀賞 | (株)セフリ | 「YAMAP(ヤママップ)
登山・アウトドアの新定番！」 |
| | (株)炭化 | 「Tankafresh. Tankafresh. UV」 |
| 地域活性化賞 | アロマ空間デザイン(株) | 「山口県産精油と
香り空間サービス」 |
| | (株)長崎の路地裏Café | 「長崎ストーリーを秘めた
手作りポップコーン」 |



新技術新商品等展示会



商談風景



(株)オプティム菅谷代表による
講演会

沢山のご来場
有難うございました。

第196回 フクオカベンチャーマーケット開催

開催日時:2016年3月23日(水) 13:30~16:50 参加費:無料

開催場所:

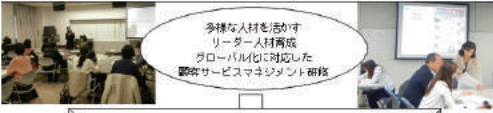

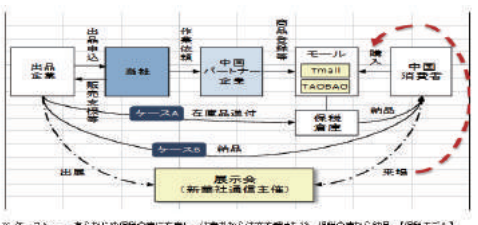



福岡ビル4F(福岡市中央区天神1-11-17)
福岡アジアビジネスセンター

※ビジネスパートナーの方であれば、どなたでも参加できます。事前エントリー不要です。
※発表企業の事業計画書等につきましては、開催当日配布いたします。


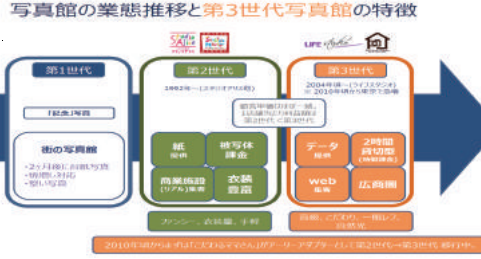
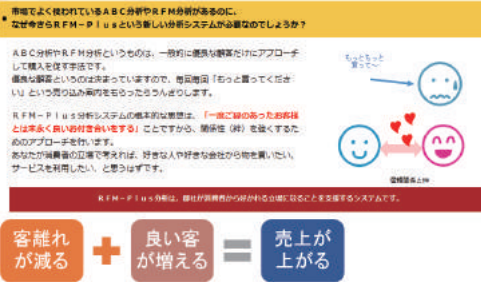


3月FVMビジネスプラン発表企業概要

時間	会社の概要	事業名 事業の概要	商品・サービス等
13:30 ~ 13:50	<p>グローバルキャリア (個人事業)</p> <p>代表 日高 裕見子</p> <p>福岡市中央区天神 2-3-36-501</p> <p>設立年月日 : 2015.1 常用従業員数 : 1名</p> <p>(プレゼン目的) 販路拡大</p> <p>(聴講希望パートナー) 百貨店、小売業、飲食業、ホテル業、地方自治体</p>	<p>グローバルで通用するリーダー育成と顧客サービスマネジメント研修</p> <p>航空会社でのノウハウと管理職経験を活かし、顧客サービス部門における外国人顧客対応のセミナーや研修、組織マネジメント分野のリーダー育成をお手伝いします。訪日外国人観光客向け簡単英語の接客コミュニケーション研修は一押しです。</p>	 <p>多様な人材を活かす リーダー人材育成 グローバルに対応した 顧客サービスマネジメント研修</p> <ul style="list-style-type: none"> 部下のやる気・生産性アップを高めるリーダーが増加 男性リーダーと女性リーダーが役割し能力を最大限に発揮できる組織 外国人顧客に英語で対応できる現場の接客コミュニケーション力向上 <p>多様な顧客ニーズの理解と潜在顧客の取り込みで売上アップ 持続的に成長する組織マネジメント力向上で組織力アップ</p>
13:50 ~ 14:10	<p>株式会社シカケヤ</p> <p>代表取締役 西 寛之</p> <p>福岡市中央区大名 1-9-45-501</p> <p>設立年月日 : 2015.6.25 資本金 : 500千円 常用従業員数 : 1名</p> <p>(プレゼン目的) 資金調達・販路拡大</p> <p>(聴講希望パートナー) クリエイター</p>	<p>世界中がマーケット！ 新しいインターネットビジネスモデルの提案</p> <p>本サービスの本質は、「情報格差」、「テクノロジー格差」等の格差が直接関係する「収入の格差」を解決すべく企画しました。多くの方にチャンスを提供し、まだスポットが当たっていない才能にスポットを当て、新たなビジネスモデルとして確立していきます。</p>	 <p>誰でも簡単！ 好きなデザインを選んで、カスタムするだけ！</p> <p>オリジナル商品製作 (契約工場) 選んだ好きなデザインを 製造工場に印刷・縫製</p> <p>デザイン制作 (デザイナー) 世界中のデザイナーが デザインを投稿可能</p> <p>仕入・販売 (個人STORE) 自分の好きなデザインを 複製し、販路を伸ばす</p> <p>個人取引の市場 サイトで自分の思い通りに カスタム (大きさ、位置)</p>
14:10 ~ 14:30	<p>株式会社わらしべ</p> <p>代表取締役 高田 康治</p> <p>福岡市中央区渡辺通 2-6-1</p> <p>設立年月日 : 2012.10.10 資本金 : 3,500千円 常用従業員数 : 0名</p> <p>(プレゼン目的) 販路拡大・業務提携</p> <p>(聴講希望パートナー) 化粧品・健康食品・食品・雑貨 取扱業者、金融機関、VC</p>	<p>低価格・低リスクで始める中国向け販路拡大支援サービス (越境 EC)</p> <p>自社商品の資料を作成するだけで中国市場に参入可能 (低価格・低リスク)。中国の保税區を利用した販売 (越境 EC) システムのため、食品・雑貨はもちろんのこと通常輸出が難しいとされる化粧品や健康食品の販売も可能。販路拡大希望の企業様に最適のシステム。</p>	 <p>出品企業 → 輸出 → 中国企業 → 輸入 → 中国消費者</p> <p>中国企業 → 輸出 → 中国消費者</p> <p>中国企業 → 輸入 → 中国消費者</p> <p>中国企業 → 輸出 → 中国消費者</p> <p>中国企業 → 輸入 → 中国消費者</p> <p>中国企業 → 輸出 → 中国消費者</p> <p>中国企業 → 輸入 → 中国消費者</p>
14:30 ~ 14:50	<p>株式会社 Edoo</p> <p>代表取締役社長 井原 啓登</p> <p>福岡市中央区天神 1-9-17</p> <p>設立年月日 : 2014.1.30 資本金 : 9,950千円 常用従業員数 : 7名</p> <p>(プレゼン目的) 販路拡大・業務提携</p> <p>(聴講希望パートナー) 外国人を集客したい小売店、サービス業 (観光施設、医療機関、ホテル、旅館、テーマパーク)</p>	<p>Web を活用した外国人集客おまかせサービス</p> <p>可能な限り費用を抑えながら、インターネットを活用して来日外国人を集客したい皆様に、外国人集客サービスをご提供します。独自のノウハウで英語 Web サイトの制作やフェイスブック等からの発信・運用をすべて代行します。皆様の施設や店舗を訪れた外国人が思わず SNS で拡散したくなるような体験ができる仕組み作りをご提案します。</p>	 <p>外国人ユーザー → Google → Edoo → 外国人向け集客ページ制作</p> <p>外国人ユーザー → Facebook, Twitter → Edoo → SNS運用代行</p> <p>外国人ユーザー → Edoo → サービス・商品提供</p> <p>外国人ユーザー → Edoo → SNS運用代行</p> <p>外国人ユーザー → Edoo → SNS運用代行</p> <p>外国人ユーザー → Edoo → SNS運用代行</p>
14:50 ~ 15:20	<p>名刺交換・商談会</p>		

開催日時：2016年3月23日（水）

会場：福岡アジアビジネスセンター
（福岡市中央区天神1-11-17-4F）

時間	会社の概要	事業名 事業の概要・企業PR	商品・サービス等
15:20 ～ 15:40	<p>株式会社 AliveCast</p> <p>代表取締役 中村 理 福岡市中央区高砂1-24-20</p> <p>設立年月日：2005.8.17 資本金：5,000千円 常用従業員数：5名</p> <p>（プレゼン目的） 販路拡大</p> <p>（聴講希望パートナー） 飲食店、美容業、マッサージ店、小売店、レポート来店を増やしたい店舗経営者</p>	<p>ExOrder 来店ポイント</p> <p>Tポイント、ポンタカード、楽天ポイントなど、いまやあらゆる業態に取り入れられている共通ポイントサービス。しかし、もうカードを持ち歩く必要すらありません。ExOrder 来店ポイントなら来店促進メッセージ機能までついて、しかも無料です。</p>	 <p>http://exorder.jp/</p> <p>お客様：店舗内のQRコードを写してもらっただけ</p> <p>店舗：来店者のお名前・来店履歴をすぐ表示</p>
15:40 ～ 16:00	<p>ディッグ・フィールズ・アンド・コー株式会社</p> <p>代表取締役 堀田 浩人 東京都目黒区中目黒1-1-71</p> <p>設立年月日：2011.2.16 資本金：45,000千円 常用従業員数：21名</p> <p>（プレゼン目的） 業務提携・FC展開</p> <p>（聴講希望パートナー） 教育、不動産、写真業</p>	<p>一軒家型子ども写真館 「プレシユスタジオ」のFC展開</p> <p>一軒家（賃貸・持ち家）を傷付けることなく「子ども写真館」として運営する新しいビジネスのフランチャイズ加盟店及び業務提携先を募集しています。直営店では1.5年で3店舗1万組撮影、年商2億円を達成しました。現在、加盟店はOPEN初日より黒字を継続中です。</p>	 <p>写真館の業態推移と第3世代写真館の特徴</p> <p>第1世代：「おもちゃ写真館」 第2世代：「おもちゃ写真館」 第3世代：「プレシユスタジオ」</p>
16:00 ～ 16:20	<p>株式会社インターメディア コンサルティング</p> <p>代表取締役 矢野 芳幸 北九州市小倉北区砂津1-6-25</p> <p>設立年月日：1978.10.16 資本金：10,000千円 常用従業員数：4名</p> <p>（プレゼン目的） 資金調達・販路拡大</p> <p>（聴講希望パートナー） 住宅リフォーム業</p>	<p>顧客育成システム「RFM-Plus」 分析の開発と提供</p> <p>リフォーム業界では物件主体の売上管理が一般的であり、顧客主体の売上管理になっていない。そこで顧客主体の管理方法に改善し、さらに顧客分析に基づいた適切なフォローを行うことで顧客との関係性（絆）が強化され、業績を向上させることが可能となります。</p>	 <p>客離れが減る + 良い客が増える = 売上が上がる</p>
16:20 ～ 16:50	<p>名刺交換・商談会</p>		

* 発表時間は変更される場合がありますので、予めご了承ください。

FVM今後の開催予定

日程	申込締切
2016年4月20日（水）	※受付終了
2016年5月18日（水）	お問い合わせ下さい
2016年6月22日（水）	3月31日（木）

◆ フクオカベンチャーマーケット ビジネスプラン発表企業募集 ◆

福岡県ベンチャービジネス支援協議会では毎月ビジネスプラン発表会・商談会を開催しております。新しい技術やサービスをお持ちのベンチャー企業及び新たな分野にチャレンジしようとする中小・ベンチャー企業の皆様、FVMでビジネスプランを発表し、貴社ビジネス展開を加速しませんか。

お申込み

- ・ホームページ (<http://www.fvm-support.com>) からエントリーしてください。
- ・電話 (092-725-2729) では常時、参加相談等をお受けしています。

FVMセミナーのご案内

プレゼンテーションセミナー

ビジネスプランを実現するためには、計画の内容や成長性、自社が必要としていることなどを確実に伝えて、資金、販路、技術など様々な面で頼りになるビジネスパートナーを獲得することが重要です。

このセミナーでは、プレゼンテーションや資料作成の技術、ノウハウ、コツなどを解説し、「伝える力」の向上を通じて、貴社ビジネスプランの実現をサポートします。

- 日時：2016年5月23日(月) 15:00～16:30
- 場所：ベンチャーサポートセンター セミナールーム
- 講師：ナレッジネットワーク(株) 代表取締役 森戸 裕一



【講師経歴】

1990年より大手システムエンジニアリング会社にてクライアント企業の研修企画、各種研修・セミナー講師、企業内の人事育成計画などのコーディネート活動を担当。2002年1月起業。翌年、ナレッジネットワーク株式会社設立および代表取締役就任。

ビジネスプラン策定ワークショップ

貴社は「誰に、何を、どのように」届け「どのような価値」を生み出そうとしていますか？ビジネスプランは、“新規事業成功のストーリー”です。ビジネスプランを練り上げる過程で、様々な経営課題だけでなく新たなビジネスアイデアも見えてきます。このワークショップでは、新しい商品やアイデアを具体的な事業に落とし込んでいく作業（コンセプトワーク）などを通して貴社の“勝てるビジネスプラン”づくりをサポートします。

- 日時：2016年4月5日(火) 10:00～12:00
- 場所：ベンチャーサポートセンター セミナールーム
- 講師：ビジネスコーディネーター 神田橋 幸治



【講師経歴】

大手金融機関と官公庁、それぞれ10年超で新規事業立上げや中小・ベンチャー支援に従事。新規事業の企画・ビジネスプラン・ブラッシュアップの経験を活かし「仕組みづくり」のサポートを行っている。専門領域は事業金融、経営戦略及び中小企業政策。

コーディネーターが一貫してサポート

A ビジネスプランブラッシュアップ

ビジネスプラン(事業計画書)は、事業の仕組みや市場ニーズ、収益モデル、資金計画などについて、わかりやすく体系的にまとめたものであり「周囲を巻き込むための説得材料」となるものです。ビジネスプランを練り上げる過程で、様々な経営課題や新たなビジネスアイデアも見えてきます。ベンチャーサポートセンターでは、貴社のビジネスプランがより良いものとなるよう、コーディネーターがビジネスプランのブラッシュアップをサポートします。

B プレゼンテーションサポート

フクオカベンチャーマーケット(FVM)では、ビジネスパートナーに向けてビジネスプランを発表していただけます。ビジネスプラン発表においては、目的や持ち時間に合わせた効果的な資料作成と、プレゼンテーションの技術や準備(練習)が商談開始のポイントになります。ベンチャーサポートセンターでは、貴社ビジネスプレゼンテーションがより効果的なものとなるよう、セミナーや練習会等を通じてサポートします。

C ビジネスコーディネーター

フクオカベンチャーマーケット(FVM)には、福岡県ベンチャービジネス支援協議会会員をはじめとする多くのビジネスパートナーが参加します。ベンチャーサポートセンターでは、中小・ベンチャー企業の要望やビジネスプレゼンテーションの目的にあったビジネスパートナーに参加を呼び掛けています。また、ビジネスプラン発表後は、ベンチャーサポートセンターのコーディネーターが、商談開始に向けた様々なサポートを行います。

◆ ベンチャーサポートセンター ビジネスコーディネーター ◆



【石橋 薫】



【大串 明子】



【神田橋 幸治】



【篠崎 陽輔】



【藤崎 弘之】



【松窪 一則】



【お問合せ・お申込み】

福岡県ベンチャービジネス支援協議会 ベンチャーサポートセンター

TEL: 092-725-2729 FAX: 092-725-2796

E-mail: ven@fvm-support.com

URL: <http://www.fvm-support.com>

〒810-0001 福岡市中央区天神 1-11-17 福岡ビル4F

